ДОГОВОР КОМИССИИ

на реализацию товара

г. Ташкент «\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 202\_ г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемый в дальнейшем «Комитент», с одной стороны, и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемый в дальнейшем «Комиссионер», с другой стороны, именуемые в дальнейшем «Стороны», заключили настоящий договор, в дальнейшем «Договор», о нижеследующем:

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Комитент поручает, а Комиссионер принимает на себя обязательства реализовать от своего имени, но за счет Комитента  (далее – товар). Ассортимент и количество товара определяется сторонами в накладных, являющихся неотъемлемой частью договора.

1.2. Комитент обладает всеми необходимыми правами для реализации товара в рамках договора. Право собственности на реализуемый товар переходит от собственника товара непосредственно к конечному, розничному покупателю, минуя Комиссионера. Комиссионер несет риски утраты товара, а также его повреждения, с момента фактической передачи товара последнему (документальное подтверждение – накладная).

1.3. Товар по договору передается Комиссионеру по накладной. В случае замечаний в отношении качества, комплектности и/или внешних дефектов передаваемого товара сторонами составляется Акт.

1.4. Комиссионер вправе, в целях исполнения Договора, самостоятельно заключать договора Субкомиссии с третьими лицами, без предварительного, письменного согласия Комитента. Договор Субкомиссии не может быть заключен на срок, превышающий срок действия Договора.

1.5. Качество поставляемого товара соответствует стандартам качества РУз.

2. ЦЕНА РЕАЛИЗУЕМОГО ТОВАРА, ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ КОМИССИОНЕРА

И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

2.1. Цена товара, устанавливаемая Комитентом, указывается им в накладных на передачу товара Комиссионеру.

2.2. Комиссионер реализует товар третьим лицам по ценам, устанавливаемым им самостоятельно, но не ниже цен Комитента в соответствии с п. 2.1 договора.

2.3. Вознаграждением Комиссионера составляет –  \_\_% от совокупной суммы реализованного товара. Вознаграждение выплачивается в следующем порядке: Комиссионер перечисляет Комитенту все полученное по сделкам за отчетный период за вычетом комиссионного вознаграждения. Фактическая сумма вознаграждения отражается Комиссионером в ежемесячном Отчете.

2.4. Вознаграждение Комиссионера выплачивается Комитентом только за фактически реализованный товар.

2.5. Перечисление на расчетный счет (в кассу) Комитента денежных средств, полученных Комиссионером от третьих лиц за реализацию товара, произведенную в рамках договора, осуществляется после предоставления Комиссионером Комитенту отчета о выполненном поручении в соответствии с п.3.3.4 договора, но в любом случае не позднее  \_\_ числа месяца, следующим за отчетным.

2.6. По усмотрению Комиссионера перечисление денежных средств в адрес Комитента может осуществляться по мере реализации товара, но в любом случае не позднее срока, указанного в предыдущем абзаце.

2.7. Перечисление денежных средств Комитенту (в соответствии с п.2.5) производится Комиссионером из расчета цены товара, указанной в накладной Комитента (цена Комитента).

2.8. Комиссионер вправе самостоятельно разрабатывать системы мотивации, направленные на увеличение рынка сбыта преданных на комиссию товаров, что включает в себя применение скидок и пр. Однако, в любом случае, Комиссионер обязуется перечислить в адрес Комиссионера денежные средства в размере не ниже совокупной цены, указанной в накладной Комитента.

2.9. Комитент вправе дополнительно давать Комиссионеру специальные поручения, с четкой формулировкой – реализовать тот или иной товар со скидкой (условие о скидке должно быть конкретным). В указанном случае, Комиссионер обязан выполнить поручение Комитента с учетом указанного выше требования.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

3.1. Комитент обязуется:

3.1.1. Передать товар Комиссионеру для исполнения договора по накладным.

3.1.2. Доставить товар Комиссионеру своими силами и за свой счет, согласовав с ним день и время доставки товара.

3.1.3. Передать Комиссионеру товар в упаковке, обеспечивающей сохранность товара при хранении и транспортировке и отвечающей требованиям, установленным действующим законодательством РУз.

3.1.4. Принять от Комиссионера все полученное по договору.

3.1.5. Выплатить Комиссионеру полагаемое вознаграждение в размере и в порядке, установленном Договором.

3.2. Комитент имеет право в любое время запрашивать и рассчитывать на получение от Комиссионера информации о количестве реализованного товара.

3.3. Комиссионер обязуется:

3.3.1. Осуществлять за свой счет надлежащее хранение товара в течение всего срока реализации.

3.3.2. Реализовывать переданный ему товар в течение  \_\_\_ рабочих дней после передачи ему партии товара по цене, не ниже указанной в накладных и (или) спецификациях. Не реализованный в указанный срок товар подлежит возврату Комитенту в течение  \_\_ рабочих дней по накладной после окончания установленного срока.

3.3.3. Незамедлительно сообщать Комитенту по его требованию все сведения о ходе исполнения поручения.

3.3.4. Ежемесячно не позднее  \_\_ числа следующего месяца представлять Комитенту письменный отчет о выполнении поручения. При наличии у Комитента возражений по отчету Комиссионера, Комитент должен сообщить о своих возражениях в течение  \_\_ дней с момента получения отчета. В противном случае отчет считается принятым Комитентом, а поручение исполненным.

3.3.5. Комиссионер, по требованию Комитента, обязан представить последнему копии первичных документов, связанных с исполнением возложенного поручения.

3.4. Комиссионер имеет право:

3.4.1. Принимать от третьих лиц денежные средства за товар (с участием в расчетах).

3.4.2. Получать вознаграждение, согласно п.2.3 договора.

3.4.3. Рассчитывать на всяческое содействие Комитента, в рамках возложенного поручения.

3.4.4. Самостоятельно и за свой счет застраховать переданный на комиссию товар.

4. ПРИЕМКА И ВОЗВРАТ ТОВАРА

4.1. Приемка товара по качеству и количеству мест, производится в момент фактической передачи товара. При передаче товара в заводской таре или упаковке производителя, проверка количества и качества товара внутри тары или упаковки в месте передачи не производится.

4.2. Приемка-передача товара производится по товарной накладной и акту согласно п.1.3. договора.

4.3. Обо всех выявленных недостатках товара, Комиссионер обязан незамедлительно письменно уведомить Комитента, в том случае если письменного уведомления не поступило в течение \_\_\_  после передачи товара на комиссию, указанный товар считается принятым по количеству/качеству и ассортименту.

4.4. В случае наступления обстоятельств, указанных в п.п.3.3.2 договора, Комиссионер направляет Комитенту сообщение о необходимости вывоза товара.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5.1. В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по настоящему договору виновная сторона несет ответственность в соответствии с законодательством РУз.

5.2. В случае повреждения, утраты переданного на комиссию товара (или утраты товарного вида) до его фактической реализации, Комиссионер обязан указать данный факт в своем ежемесячном отчете и в пятидневный срок возместить Комитенту фактическую стоимость утраченного или поврежденного товара по цене, указанной в соответствующей накладной.

6. ОБСТОЯТЕЛЬСТВА НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ

6.1. Стороны не несут ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств по договору, если это вызвано обстоятельствами, которые стороны не могли ни предвидеть, ни предотвратить (обстоятельствами непреодолимой силы).

6.2. К обстоятельствам непреодолимой силы стороны согласились относить стихийные бедствия, аварии, пожары, массовые беспорядки, забастовки, военные действия, противоправные действия третьих лиц, вступление в силу законодательных актов, правительственных постановлений и ведомственных актов, иные действия государственных и местных органов власти и управления, создающие препятствия или иным образом мешающие выполнению сторонами обязательств по договору, и иные обстоятельства, не зависящие от воли сторон, но оказывающие влияние на выполнение условий договора.

6.3. Сторона, для которой создалась невозможность надлежащего исполнения своих обязательств, обязуется незамедлительно уведомить другую сторону о наступлении обстоятельств непреодолимой силы.

6.4. Свидетельство, выданное компетентным органом, является достаточным подтверждением наличия и продолжительности действия непреодолимой силы.

7. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

7.1. Договор вступает в силу с момента его подписания сторонами и действует до «\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_ 202\_\_ года.

7.2. Договор может быть расторгнут сторонами в одностороннем порядке при предварительном письменном уведомлении за  дней до указанной в уведомлении даты расторжения. Досрочное расторжение договора не освобождает стороны от принятых на себя ранее обязательств друг перед другом.

8. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

8.1. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть между сторонами по вопросам, не нашедшим своего разрешения в тексте данного договора, будут разрешаться путем переговоров на основе законодательства РУз.

8.2. При не урегулировании в процессе переговоров спорных вопросов споры разрешаются в уполномоченном суде.

9. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

9.1. Любые изменения и дополнения к договору действительны при условии, если они совершены в письменной форме и подписаны надлежаще уполномоченными на то представителями сторон.

9.2. Во всем остальном, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством РУз.

9.3. Договор составлен в двух идентичных экземплярах, по одному для каждой из сторон.

10. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

Комитент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Комиссионер \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_